

**Do you want to
make the world
look better?
Let's meet.**

Junior Accountmanager

40 uur per week

Luca Lifestyle is een jonge, snelgroeiende organisatie die gespecialiseerd is in de productie en verkoop van hoogwaardige, luxe plantenbakken voor binnen en buiten. Onze producten worden wereldwijd verkocht aan hoveniers, tuincentra, groothandelaren en retail ketens.

Om onze groei ambities waar te maken zijn we op zoek naar een enthousiaste, gedreven Junior Accountmanager.

De functie

- Onderhouden van contacten uit bestaand netwerk en met potentiële nieuwe klanten
- Verantwoordelijk voor het uitbouwen van de resultaten met huidige klanten
- Actief bezig met het creëren van nieuwe leads
- Opstellen van duidelijke salesplannen en bewaking van de voortgang daarvan
- Analyseren van de verkoopcijfers en –resultaten

Jouw profiel

- Je beschikt minimaal over een afgeronde MBO-opleiding, bijvoorbeeld in de richting Accountmanagement of International Business
- Je hebt minimaal 1 jaar (internationale) ervaring in commercie
- Je bent ondernemend, pro-actief en op zoek naar kansen en mogelijkheden
- Je beheerst de Nederlandse, Engelse en Duitse taal in woord en geschrift
- Je bent beschikbaar voor 40 uur per week

Wat wij bieden

- Een marktconform salaris o.b.v. kennis en werkervaring
- Auto van de zaak
- Bonusregeling
- Telefoon en laptop van de zaak
- Een uitdagende, zelfstandige rol binnen een internationale organisatie met korte lijnen en veel vrijheid

Een uitdagende baan waarbij je komt te werken in een klein, ambitieus en snel groeiend bedrijf. We zijn volop in beweging en je krijgt voldoende ruimte en ondersteuning om jezelf verder te ontwikkelen.

Ben je enthousiast geworden en voldoe je aan bovenstaand profiel dan ontvangen wij graag uiterlijk 31-05-2022 je motivatiebrief met uitgebreid CV. Je kunt deze mailen aan Willemijn Vos: willemijn@lucalifestyle.com.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.



Makes the world look better.